

Moba 2500 waardevol voor het bedienen van nichemarkt

Slim bedrijfsconcept gebaseerd op constant hoge kwaliteit

De familie Van de Vis doet de dingen net even anders. In een wereld waar kwantiteit een steeds belangrijkere rol lijkt te spelen, richten zij zich juist op kwaliteit. Een slim doordachte bedrijfsvoering, gecombineerd met de juiste middelen en een flinke dosis enthousiasme. Moba sprak met Evert Jan en Marjan van de Vis over hun pluimveebedrijf/eierhandel, een familiebedrijf.



Evert Jan en Marjan van de Vis

Hoe ziet jullie bedrijf er uit?

Evert Jan: "Ooit startte opa Van de Vis een pluimveebedrijf aan de Lankerenseweg in Voorthuizen. Mijn vader Wim nam het jaren geleden van hem over. In die tijd werkte ik als vertegenwoordiger bij een groothandel in veevoer. Nu enkele jaren geleden besloot ik daarmee te stoppen en me bij mijn vader in het familiebedrijf te voegen. Mijn vader houdt zich bezig met de pluimveetak en mijn vrouw en ik leggen ons toe op de eierhandel."

Over hoeveel eieren hebben we het dan?

"Op dit moment telt het bedrijf 75.000 kippen, verdeeld over 4 stallen en 3 leeftijden. De eitjes van de kippen met de ideale leeftijd voor het leggen van consumenteneieren worden gesorteerd, verpakt en 's middags breng ik ze zelf weg naar klanten. De rest van de eieren vinden hun weg naar de handel. Onze klantenkring bestaat met name uit

kleinere afnemers, zoals restaurants, pouliers, levensmiddelen winkels en marktkooplui. Bedrijven die op hun beurt ook weer afhankelijk zijn van het bieden van hoge kwaliteit. Met mijn arbeidsverleden als vertegenwoordiger voelt het logisch om zelf klanten te werven en te binden. Ik moet er ook niet aan denken om altijd alleen maar op het bedrijf te zijn. Ik ben wel graag onder de mensen."

Wat maakt jullie bedrijf bijzonder?

"Het bijzondere van dit bedrijf is dat we alles in eigen beheer hebben. De kippen in de stallen krijgen altijd hetzelfde voer en de eieren die voor de handel gebruikt worden, komen altijd van kippen met een optimale leeftijd. Dit garandeert een constante kwaliteit. En dat is voor klanten die van smaak afhankelijk zijn, zoals restaurants, marktkooplui en pannenkoekenhuizen een heel belangrijk gegeven."

Welke machines gebruiken jullie?

De Mopack 100 verzorgt het verzendklaar maken van de eieren voor de handel en voor het sorteren van onze eigen producten hebben we ongeveer een jaar geleden een nieuwe Moba 2500 aangeschaft. Het eerste wat ons opviel aan deze machine was de rust. Wij waren gewend geraakt aan de dagelijkse herrie van een oude machine, maar de stilte van de Moba 2500 bleek een verademing. Daarnaast past de hoge kwaliteit van eibehandeling uitstekend bij de productkwaliteit die wij nastreven. Verder is de machine modulair. We zijn nu begonnen met 4 banden maar kunnen later altijd uitbreiden naar bijvoorbeeld 6 banden, mocht dat nodig zijn. Ideaal is ook de tafel die Moba voor ons gemaakt heeft tussen de sorteermachine en de farmpacker. Dit maakt het switchen tussen de twee erg gemakkelijk. Zo kunnen we meestal met 2 personen alle apparatuur bedienen en indien een stal naar het einde van een legperiode gaat werken we met 3 personen. Dit omdat er dan eenvoudigweg meer tweede soort voorkomt."

Wat zijn de toekomstplannen?

"We kijken wel voorzichtig naar groeimogelijkheden, maar ons onderscheidend vermogen zit en blijft in de eierkwaliteit. Het huidige machinepark is daar uitstekend op afgestemd. Voor nu zijn wij dik tevreden."



Van links naar rechts: Linda, Wim, Marjan en Evert Jan van de Vis